



Mit unseren Dealer-Management-Systemen betreuen wir ca. 800 automobiler Betriebsstätten mit rund 20.000 Anwendern in ganz Deutschland. Durch flache Hierarchien und ein dynamisches, facettenreiches Umfeld bieten wir Ihnen einen spannenden und abwechslungsreichen Arbeitsplatz. Wagen Sie den nächsten Schritt auf Ihrer Karriereleiter!

Wir wachsen weiter und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Sales Account Manager (m/w/d) **- Vertriebsgebiet Süd-/ West-Deutschland -**

Ihre Aufgaben:

- Positionierung unserer Dealer-Management-Systeme im Automobilhandel
- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Präsentation der Dealer-Management-Systeme
- Führung von Vertragsverhandlungen mit Kunden auf Geschäftsführungsebene
- Angebotserstellung und Abwicklung
- Teilnahme an Projekten unterschiedlicher Vertriebsvorhaben

Sie bringen mit:

- Fundierte Vertriebserfahrung oder längere kaufmännische Berufserfahrung im Automobilhandel
- Fundierte IT-Kenntnisse (MS-Office Paket, ERP Systeme)
- Gutes Kontaktnetzwerk im Automobilhandel
- Ergebnisorientierung
- Präsentationssicherheit
- Verhandlungs- und Abschlusssicherheit
- Sicheres und überzeugendes Auftreten

Wir bieten Ihnen:

- Eine abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit in einer kommunikativen und modernen Arbeitsumgebung
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag sowie ein Firmenfahrzeug
- Viele attraktive Sozialleistungen (VWL, zusätzlicher Urlaub, Maßnahmen zur Gesundheitsförderung)

***Haben wir Ihr Interesse geweckt? Weitere Informationen finden Sie unter www.reyrey.de.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!***

CARDIS Reynolds GmbH
Melanie Bosch
Dr.-August-Einsele-Ring 14
82418 Murnau a. Staffelsee
Tel: 08841 600-466
Mail: melanie_bosch@reyrey.com



CARDIS Reynolds